



VDI

QUERDENKER, POWERSELLER UND ORGANISATIONSGENIES

Willkommen im Fachbereich
Technischer Vertrieb und Produktmanagement

VDI-Gesellschaft Produkt- und Prozessgestaltung

Ingenieure passen in keine Schublade. Sie selbst sind der beste Beweis.

Unsere Ingenieure entwickeln, forschen, verkaufen und sorgen für störungsfreien Betrieb. Dabei ist es wichtig, die Bedürfnisse der Kunden immer genau im Blick zu haben. Denn nur mit kundenorientierten und flexiblen Lösungen ist eine erfolgreiche Vermarktung von Spitzentechnologien realisierbar.

Möglich machen dies Vertriebsingenieure, Serviceingenieure und Produktmanager. Sie verknüpfen technisches Wissen mit Markt- und Managementkompetenz und sind wichtiger Partner in jeder Kunden-Lieferanten-Beziehung.

Im Fachbereich Technischer Vertrieb und Produktmanagement bringen wir mit kompetenten Ausschüssen, fachspezifischen Lehrgängen und wegweisenden VDI-Richtlinien eine Konstante in die tägliche Arbeit: Erfolg im Vertrieb.

UNSERE THEMEN:

Sales and Marketing

Analysen, Vertriebssteuerung, Vertriebscontrolling, Vertriebsprozesse, Vermarktung, Marke und Design

Product Management

Aufgaben und Methoden im PM-Prozess, Organisation und Implementierung von PM in Unternehmen

After-Sales-Service

Vertrieb von Dienstleistungen, Servicemanagement, Serviceprodukte für neue Technologien

Technical Documentation

Rechtliche Grundlagen, Organisation und Archivierung, Inhalt und Ausführung, wirtschaftlich dokumentieren

Profile Sales Engineer

Aus- und Weiterbildung von Ingenieuren für den Vertrieb, Karrieremöglichkeiten, Austausch mit Unternehmen, Vertriebsforschung



Schon als Kind haben Sie gerne getüftelt. Und Ihr Ergebnis dann teuer verkauft.

Ihnen macht keiner was vor. Sie haben schon vieles gesehen, gehört, erlebt. Und sind im Vertrieb mit allen Wassern gewaschen? Perfekt! Bringen Sie Ihre Erfahrungen bei uns ein und geben Sie sie an die nächste Generation weiter.

Was Sie davon haben? Prestige. Und ein exklusives interdisziplinäres Experten-Netzwerk für den intensiven Austausch mit Profis aus Industrie und Wissenschaft. Gewinnen Sie mit uns. Als Professional im Fachbereich Technischer Vertrieb und Produktmanagement.

IHRE VORTEILE AUF EINEN BLICK:

- Regelmäßiger Austausch mit anderen Vertriebsprofis
- Einblicke in und Austausch mit aktueller Forschung und Lehre
- Aktives Mitgestalten an fachspezifischen Richtlinien und Empfehlungen
- Zugriff auf zahlreiche deutschsprachige und internationale Fachtitel
- Umfangreiches Angebot an exklusiven Veranstaltungen, Seminaren und Events

Vertrieb kann man lernen. Selbst wenn man ihn bereits im Blut hat.

Du bist mitten im Studium oder gerade fertig? Dann bist Du bei uns genau richtig! Als Student oder Berufseinsteiger im Fachbereich Technischer Vertrieb und Produktmanagement.

Wir stärken Dir den Rücken und begleiten Dich auf Deinem Weg zum fertigen Vertriebsingenieur oder Produktmanager. Bei uns knüpfst Du erste Kontakte zur Berufswelt. Als Jungingenieur helfen wir Dir dabei, Deine Stärken zu finden. Und den Job, der zu Dir passt. Wir prüfen Deine Bewerbungsmappe, vergleichen mit Dir zusammen Jobangebote und helfen dabei, die richtige Wahl zu treffen.

DEINE VORTEILE AUF EINEN BLICK:

- Beratung zu Studieninhalten und Praktika
- Direkter Kontakt zu Vertretern von Unternehmen und Universitäten
- Regelmäßiger Austausch mit erfahrenen technischen Vertriebsexperten
- Umfangreiches Angebot an exklusiven Veranstaltungen, Seminaren und Events
- Zugriff auf zahlreiche deutschsprachige und internationale Fachtitel



Echte Teamplayer gibt es nur im Sport. Sagt wer?

Es gibt viele Dinge, die uns antreiben – aber nur Wenige, die uns wirklich bewegen. So wie Teamgeist. Wie wäre es sonst zu erklären, dass sich im VDI rund 150.000 Ingenieure zusammengeschlossen haben, um gegenseitig von Wissen und Kontakten zu profitieren?

Die VDI-Mitgliedschaft bringt bereits Studierenden viele Vorteile wie fachliche Beratung, individuelle Studienplanung oder erste Kontakte in die Berufswelt. Berufseinsteiger erhalten eine persönliche Karriereplanung oder Zugang zu lokalen Netzwerk-Events. Und Professionals? Besuchen hochkarätige Business-Events oder profitieren von Rechtsauskünften und Start-Up-Beratungen.

Wir wissen: Ingenieurskunst funktioniert am besten im Team. Und das bereits seit rund 160 Jahren, in denen der VDI) wichtige Impulse setzt. Mit innovativen Technologien und Lösungen für eine höhere Lebensqualität, eine bessere Umwelt und mehr Wohlstand.



Bild: © Minerva Studio/shutterstock.com

Interesse geweckt?

Unter www.vdi.de/mitgliedschaft finden Sie weitere Vorteile. Übrigens: Auf „Mein VDI“, Ihrer persönlichen Mitgliederseite im Internet, können Sie sich unter „Fachwissen/Meine fachliche Zuordnung“ direkt dem Fachbereich Technischer Vertrieb und Produktmanagement zuordnen.

Ihr Beruf: Ingenieur.
Ihre Berufung: Ingenieurskunst verkaufen.



Bild: © Jacob Lund/shutterstock.com

VDI Verein Deutscher Ingenieure e.V.
VDI-Fachbereich Technischer Vertrieb und
Produktmanagement
Postfach 10 11 39
40002 Düsseldorf

Ihr Ansprechpartner im VDI:
Dipl.-Ing. Dieter Moll, MBM
Tel. +49 211 6214-483/-218
moll@vdi.de
www.vdi.de/vertrieb